



Работа дистанционного сервиса по профилактике отключений /

Фисун Е.А., Фомина Ю.В.

РИЦ 502 г. Белгород, РИЦ 518 г. Пермы

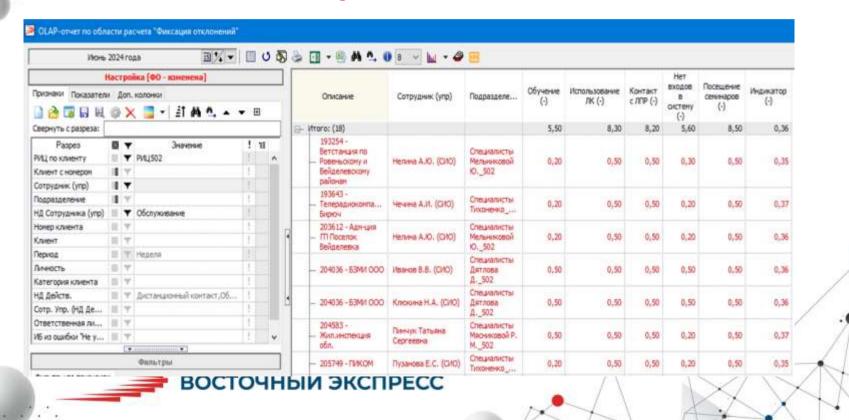
Инструменты, применяемые в рамках дистанционного сервиса

- Отчет «Фиксация отклонений»
- Отчет «Конкуренты»
- Отчет «Контроль статистики использования онлайн-версии»
- Отчет по контактам с клиентами
- Отчет по документам ГЛ
- Образовательная работа
- Анализ проблем, рекомендаций и заданий
- Запросы доступов сопровождаемыми клиентами
- Анализ переходов подписчиков по ссылкам из рассылки
- Контроль доставки писем
- Контактные лица клиентов (ЛПР, ЛВПР)
- Отчет по ГНД. (рассылка от РОС)
- Отборные папки/Проверка базы/нет исходящих звонков за период
- Ежедневник





Фиксация отклонений



Фиксация отклонений

Индикатор

0,34 и выше — клиенты с высоким риском (угрозы)

От 0,3 до 0,34 — динамический риск **От 0,2 до 0,29** — нет угрозы

Обучение

0,34 и выше — нет обученных, согласно установленным нормативам, либо прошло 2 года.

Норма обученности: категория А - 80% Категория В и С - 50% Срок действия 2 года

Посещение вебинаров

0,34 и выше – нет посещений за 6 месяцев

От 0,3 до 0,34 – 1 раз в шесть месяцев

От 0,2 до 0,29 – более 1 раза за 6 месяцев

Использование ЛК

0,34 и выше – за 3 месяца нет ни одного обращения

От 0,3 до 0,34 — 1 обращение за 3 месяца

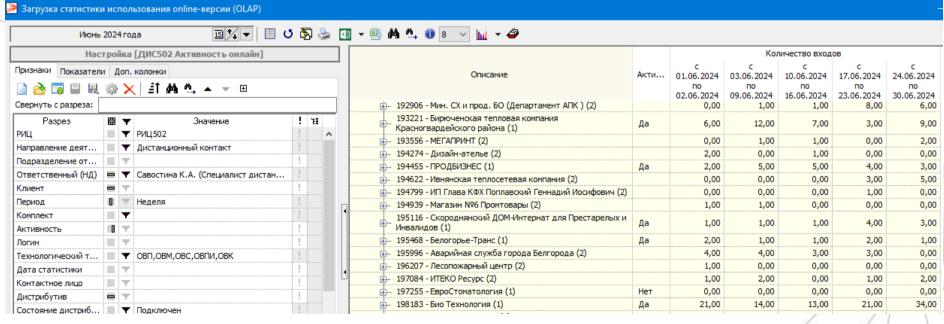
От 0,2 до 0,29 – более 1 обращения за 3 месяца



восточный экспресс



Контроль статистики использования онлайн-версии

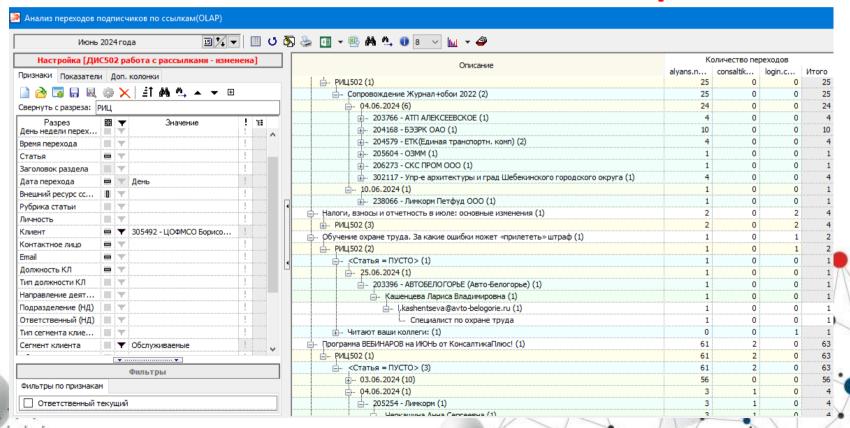


восточный экспресс





Анализ переходов подписчиков по ссылкам из рассылки



Категории клиентов с высоким риском отключений*

- □ Новые клиенты (особенно с коротким сроком первичного аванса)
- Двойные
- □ Клиенты в красной зоне
- □ Клиенты с низкой активностью
- □ Клиенты на удержании с высокой потребностью

*Для реализации целей компании проводится сегментация клиентов. Сейчас рассматриваем категорию с высоким риском.



Проведение плановых мероприятий по диагностике и профилактике конкурентов

Проводим 2 раза в год



Цель – своевременное выявление конкурента

Задачи:

- диагностика, сбор информации
- выявление пользователей систем конкурентов
- проведение мероприятий по сравнению

ДЕЙСТВИЯ

- □ Постановка ПРи3 «Диагностика и профилактика появления конкурентов» в ВЭ
- □ Контроль отработки через отчет «Анализ проблем, рекомендаций и заданий»
- Оперативная передача выявленных угроз ТС

Выделяем 2 категории:

мелкий и средний сегмент

сумма информационного обслуживания до 15000 р/ мес.

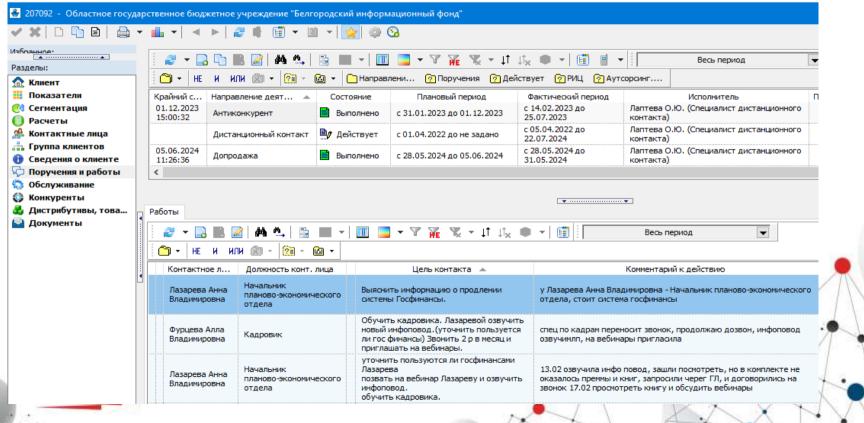
крупный сегмент сумма информационного обслуживания свыше 15000 р/мес.



восточный экспресс



 Проведение плановых мероприятий по диагностике и профилактике конкурентов



Взаимодействие со специалистами традиционного сопровождения.

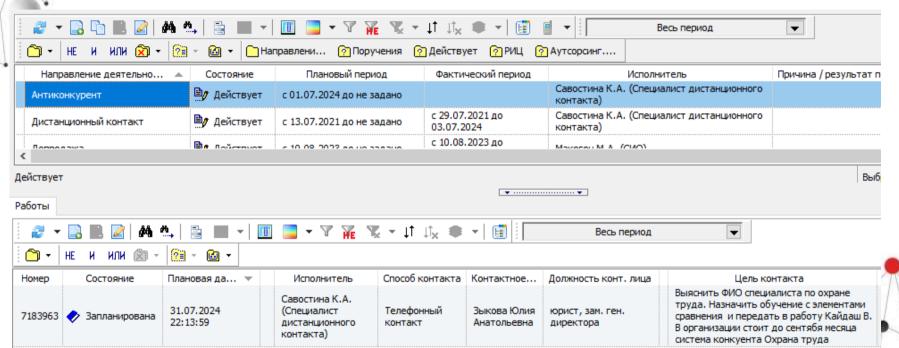
Признаки, указывающие на ухудшение ситуации с клиентом:

- □ Снижение платежеспособности
- □ Отсутствие контакта ДИС с ключевым пользователем, ЛПР, ЛВПР. Не заходит совместно с СИО ДИС в систему при плановом звонке
- □ Отсутствие/снижение активности онлайн комплекта.
- Не пользуется сервисами КонсультантПлюс (вебинары, курсы, ГЛ, проверка контрагентов).
- Смена ключевого пользователя, ЛПР, ЛВПР.
- □ Снижение интереса к КонсультантПлюс по объективным (независящим от клиента) причинам. Реорганизация, ликвидация.

Важна скорость реакции на сигнал двух отделов!!!



Взаимодействие со специалистами традиционного сопровождения.









Взаимодействие со специалистами традиционного сопровождения. [22.07.2024 11:18:08]: Фисун Екатерина Лукина Е.И. Фролова контракт... Александровна 08.08.2024 (Специалист Телефонный Запланирована Ирина vправляю... plan@beluo31.ru Комментарий: обучить, проработать 8:00:00 листанционного контакт вебинары, задать пробный запрос на ГЛ Викторовна бухгалтер контакта) Работы ■ ▼ ▼ ▼ ▼ ↑ ↑ ↓ ■ ▾ Весь периол Комментарий к действию Способ контакта Контактное... Должност... Цель контакта Причина / ... Состояние Плановая... [25.07.2024 11:04:13]: Фисун Екатерина Александровна Лукина Е.И. Полчихина Комментарий: уточнить: приходят ссылки на 01.08.2024 (Специалист Телефонный Главный Запланирована Елена вебинары? научить самостоятельно 8:00:00 бухгалтер листанционного контакт Ивановна регистрироватьсячерез программу вебинаров контакта) (программа придет 01.08 на почту) Лукина Е.И. новости по НДФЛ. Полчихина Контакт 11.07.2024 (Специалист Телефонный Главный видеосеминары, нашла Елена состоялся с 8:00:00 дистанционного контакт бухгалтер Готовое решенеие по Ивановна входом контакта) заполнению декларации Лукина Е.И. зашли в видеосеминары, и [08.07.2024 17:42:27]: Франчук Яна Юрьевна Контакт Телефонный (Специалист Квач Галина сравнение документов, 7(962)300-82-52 Комментарий: Обучить бухгалтера. Бухгалтер состоялся с Александро... договорились на обучение по дистанционного контакт входом контакта) системе было не очень много времени, [08.07.2024 17:42:36]: Франчук Яна Юрьевна видеосеминары, ГЛ знает, Лукина Е.И. Бунина Комментарий: напомнила ей, что можно Контакт Телефонный (Специалист Главный Алефтина 7(960)626-35-68 задавать вопросы, состоялся с дистанционного контакт бухгалтер Валентиновна презентовать ГЛ запрашивать документы, входом контакта) проверять контрагентов и физ.лица

Влияние качества контакта с ЛПР и ЛВПР на вероятность отключения

В первую очередь рассматриваем 2 категории ЛПР:

- □ Пользователь КонсультантПлюс
- □ Не является пользователем КонсультантПлюс
 - ЛПР, которые подписаны на рассылку и открывают наши письма.
 - ЛПР, которые посещают наши вебинары.



Установление контакта с ЛПР-пользователем КонсультантПлюс

Важно правильно подобрать инфоповод, затрагивающий интересы и проблемные зоны конкретного ЛПР:

- Вид деятельности основной компании или взаимосвязанных с нее юр лиц.
- □ Проверки (ГИТ, Роспотребнадзор, Прокуратура, ФНС и т.д).
- □ Проверка контрагентов на благонадежность.
- □ Участие в торгах, судах.
- □ Наличие у клиента сертификации, лицензии, лизинга и т.д.

Инструмент - СБИС.



Установление контакта с ЛПР, не являющемся пользователем КонсультантПлюс

- □ Обзоры руководителю
- □ Журнал КонсалтикаПлюс
- □ Бюллетень КонсультантПлюс
- □ ТОПЫ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЯ (часто задаваемые вопросы на сайте КонсалтикаПлюс)
- □ Вебинары



Установление контакта с ЛПР, не являющемся пользователем КонсультантПлюс

1 раз в месяц*

Контакт с ЛПР

Контакт в 2 этапа:

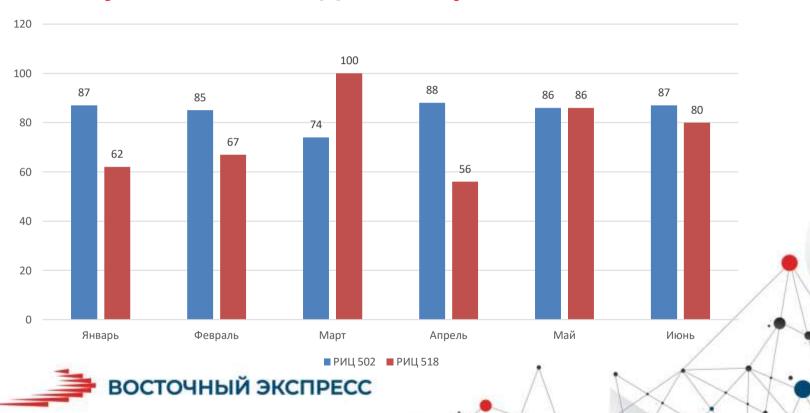
- 1. Письмо на e-mail, содержащее:
 - Ссылки на ТОП вопросы
 - Прямые ссылки на информацию в системе КонсультантПлюс
 - Тематические подборки во вложении письма
- 2. Звонок специалиста:
 - Получили письмо?
 - Ссылки активны?
 - Информация актуальна? Какие вопросы интересуют? Что подготовить к следующему звонку? (обратная связь)

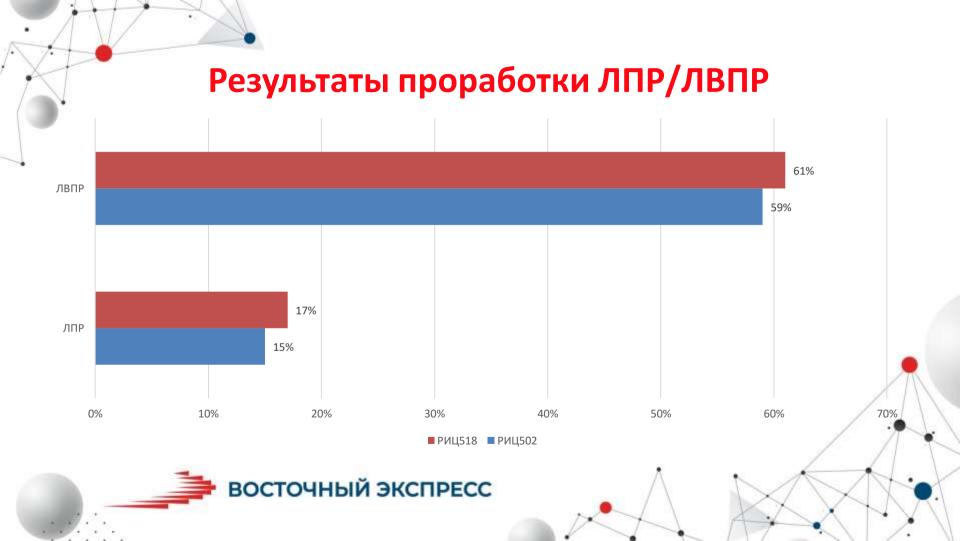
восточный экспресс

*по ситуации/договоренности

меняем частоту контакта

Результаты вывода из первичного аванса





XVI ежегодная конференция пользователей КИС «Восточный экспресс»

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

Фисун Екатерина РГ ДИС 8-906-600-50-06 FisunE@cons31.ru

Фомина Юлия РГ ДИС 8-904-086-44-84 FominaY@cons31.ru

